中国观察





孟睿思

杨一婧

微博时代的危机管理

负面事件未必一定是负面的,快速有效的行动至关重要

□孟睿思(Christopher Marquis) 杨一婧(Zoe Yang)

上直着互联网兴起,像微博一样的 社交媒体开始崛起,有关网络 传播如何影响公司声誉的讨论不绝于 耳。一方面,社交媒体使得快速传播 信息的成本下降,并降低组织集体行 动时的协调成本。另一方面,庞大的 信息量每时每刻都在产生,没有人知 道到底哪个信息点会被网民关注。

上个月,笔者研究了政府如何 在软贸易保护主义中试图改变网民对 企业的印象。经过对许多公司声誉事 件的研究,我们发现了一个普遍存在 的规律,即在出现负面现象时,网民 对一个公司的印象是相对中立的。但 是负面事件发生后,网民对该企业的 印象会出现高度分化:一部分人对公 司的负面印象变深,一部分人对公司 的正面印象加强。所以,负面事件的 影响实际上是模糊的。有些时候,负 面事件可能为企业提供了改善声誉的 机会。

为了更好理解企业如何在"丑闻期间"进行网上声誉管理,我们深入研究了最近的一个案例:农夫山泉在2013年春夏被指控质量低劣。农夫山泉的行动,提供了在社交媒体时代进行网上声誉管理的大量经验。

迅速行动扭转舆情

2013 年春天,农夫山泉瓶装水被指控质量低下。《京华时报》在4月10日至5月2日连续发布系列报道,质疑农夫山泉质量标准低于全国标准。报道引来了大量对农夫山泉瓶装水的公共讨论。一个经常被转载的

微博描述了当时的情形:

@新浪财经:【农夫山泉被指标准不如自来水,曾参与新标制定】农夫山泉最近有点烦,今年3月其被曝喝出黑色不明物、棕色漂浮物以及"水源地垃圾围城"等消息,近日,又有消息称农夫山泉生产产品标准倒退。昨天,有业内人士接受记者采访时表示,农夫山泉瓶装水的生产标准还不如自来水。

如下图所示,负面情绪大量存在,这是意料之中的,包括很多新的发帖及转载。负面评价的比重在4月12日上升到80%。

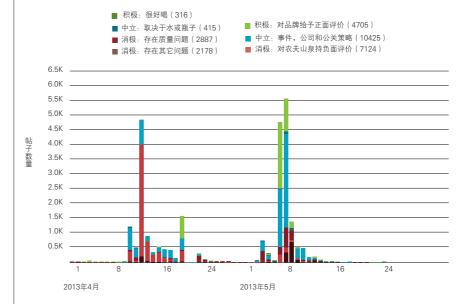
从图中可看出,在微博上的报 道是由事件的烈度驱动的,话题和观 点可以很快转变。传统公共关系理论 强调,承认一个事件只会增加对这个 事件的负面观点。但是在社交媒体时 代,网民的关注是避免不了的,如果 不及时干预,就会失去控制舆论方向 的机会。

图中的第二个高峰,说明企业 回应对扭转舆论至关重要。那时,农 夫山泉对网上舆论给予了强有力的回 应。这表明,对舆情的回应非常重要, 回应的内容和延展性,对于挽救声誉 损失同样重要。

诚实回应

农夫山泉对控诉采取了极为少见的策略。一般企业在被控诉之后,往往立即承认自己错误,向公众表示歉意,希望借此让公关危机早点过去。但是,农夫山泉召开了新闻发布会,并起诉《京华时报》损害其名誉,这次反击把《京华时报》推到风口浪尖。许多网民开始相信农夫山泉是"黑公关"丑闻的受害者,在新闻发布会后,网民了解到《京华时报》本身拥有一家矿泉水企业。

农夫山泉的反击战术起了作用, 主要是利用了公众对传统媒体的普遍 不信任。公众一般认为,传统媒体 政府利益操控较深。在5月6日宣闹 的新闻发布会上,农夫山泉董事长钟 睒睒与《京华时报》的几名记者进行 了辩论,记者的回应非常糟糕。有后 被会场安保人员强制带离。相反,钟 睒睒表现得自信、耐心、大方。例如, 他提出多给《京华时报》记者两个视 问机会,而其他媒体只有一个提问机 会。总之,他表现出一个坦诚的公司 领导人形象。 农夫山泉民意情绪变动——发帖数量(从2013年3月31日至 2013年5月31日的观点分析)



钟睒联在发布会上主要传达了 这样一个信息,即《京华时报》在 28天内用超过70个版面攻击其公司, 并声称这样的报道量实际是过分的。 钟睒睒在强烈暗示这种报道是一次忠意攻击。当天,微博上47%的帖子内容是负面的。发布会期间,钟睒睒石,不不是负面的。发布会期间,钟睒睒石,农夫山泉将会撤离北京市场,并是 一次表达出泉被勒令暂缓北京地区的一次恶意攻击的受害者,这得到了一部分人的同情,也受到一部分人的蔑视。

钟睒睒在发布会上将其公司刻 画成受害者的形象,这引起了网民的 怀疑。第二天即5月7日,有微博爆 料称,《京华时报》其实是一家卖矿 泉水的企业。博文引用了《人民日 报》有关《京华时报》拥有的 DE YI YUAN 牌矿泉水是北京国际马拉松 比赛唯一矿泉水提供商的文章。因为 这个消息,很多人开始相信《京华时 报》在这次报道背后有恶意动机。

对《京华时报》的控诉多是猜测性的,但无疑对事件产生了巨大影响。《京华时报》的报道很快就打了自己一巴掌。这说明中国的网民在腐败面前,宁愿相信最坏的情况。这次事件,导致农夫山泉的相关帖子数量达到高峰,此后喧嚣逐渐平息。看来,在中国,腐败丑闻是可以压倒一个食品丑闻事件的。

之后,没有任何一方停止斗争。 《京华时报》继续攻击农夫山泉,农 夫山泉继续起诉《京华时报》,声称《京 华时报》造成了公司的严重声誉损失, 并要求 600 万元的声誉损失补偿。







2013年5月,农夫山泉遭遇一场严重的公关危机,图(左)农夫山泉董事长钟睒睒在新闻发布会上喝农夫山泉。图(中)杭州的农夫山泉股份有限公司邀请消费者参观工厂,见证生产过程。图(右)杭州的农夫山泉股份有限公司邀请网友见证千岛湖水源地。CFP供图

事件后的形象修复

发布会之后, 公众对公司的看法

主要是正面的。农夫山泉在受到攻击 之后的有力回击,从钟睒睒在新闻发 布会上的自信表述,到修复公司形象 的微博行动,都有力阐释了一家公司 该如何赢得一场网络舆情战争。

结论

一次又一次的事件说明,网上 危机是公司学习甚至利用负面新闻的 机会,像苹果的保修问题,恒天然问题 等,都是如此。我们的分析表明,人们 的观点变化很快,但是不一定朝着企业 期望的方向变化。负面事件未必一定是 负面的,但是快速有效的行动至关重要。

农夫山泉的例子很好说明了应该如何驾驭一场公共关系危机。公司必须迎头面对事件,对控诉给予

直接回应,做出有说服力的行动。同时,负面舆情发生后,必须进行精心的形象修复。负面事件可以在一天内造成巨大损失,但是可能需要花费几周、几个月甚至几年的时间才能恢复名誉。

政府、企业以及有影响力的个人,都试图在喧嚣而偏执的中国互联网世界中引导公共言论。如果中国社会能在未来几年朝着更高的透明度发展,或者网上言论变得更加稳定,那时负面和正面事件都将更加难以制造。未来,要想左右网上舆情将更加困难,所以,企业应更加小心地管理其网络声誉。

(作者来自哈佛大学商学院 Harvard Business)